



De Zwart & Jongbloets

gerechtsdeurwaarders en incasso

Verruim uw horizon!

De werkwijze van De Zwart & Jongbloets is per definitie altijd een persoonlijke. Vanaf de aanbidding van de openstaande vorderingen tot en met de afrekening ervan. Wij zijn namelijk geen megagroot kantoor en geen onderdeel van een grotere groep. Daardoor kunnen we juist optimaal rekening houden met specifieke wensen en instructies voor elke specifieke vordering en elke specifieke debiteur.

Wij bieden:

- persoonlijk contact door de deurwaarder die de vordering verzorgt;
- kennis van de persoonlijke verhaalsmogelijkheden;
- toegang tot officiële informatiebronnen. Als gerechtsdeurwaarder kunnen we na vonnis achterhalen of sprake is van loondienst of uitkering. Incassobureaus en advocatenkantoren hebben deze toegang niet;
- zo nodig benadering van debiteuren buiten de gebruikelijke uren;
- verzorging van het hele incassotraject: indien een debiteur ook in het officiële incassostadium weigert te betalen, kunnen wij de gerechtelijke procedure verzorgen. Als gerechtsdeurwaarder zijn wij bevoegd een gerechtelijk vonnis uit te voeren; advies over de ontwikkelingen en vervolgstappen gedurende het incassotraject. Ook voor zaken die cliënten nog niet uit handen hebben gegeven, adviseren wij wat de meest effectieve aanpak is.

Ons kantoor is al vele jaren werkzaam voor grote pensioenfondsen, woningbouwverenigingen, (semi) overheid, midden- en kleinbedrijf en vrije beroepsbeoefenaren. Wij zijn lid van de Koninklijke Beroepsorganisatie van Gerechtsdeurwaarders en zijn geregistreerd bij het College Bescherming Persoonsgegevens.

Wij kijken naar u uit!

Als u een beroep op ons wilt doen om uw debiteurenrisico te beperken en uw vorderingen te incasseren, zijn wij u graag van dienst. Neemt u vrijblijvend contact met ons op voor het maken van een afspraak!

P.J. de Zwart

Gerechtsdeurwaarder

B.A.J. Jongbloets

Kandidaat - gerechtsdeurwaarder

J.C.W. Heesbeen

Kandidaat - gerechtsdeurwaarder



De Zwart & Jongbloets
gerechtsdeurwaarders en incasso

**Óns
kunt u
vertrouwen!**



Postbus 159
5000 AD Tilburg

Tel: (013)-542 26 62
Fax: (013)-536 33 48
info@dezwart-jongbloets.nl

www.dezwart-jongbloets.nl

www.dezwart-jongbloets.nl



U zet zich in voor uw klanten en uw organisatie.

Uw klanten waarderen dat en betalen uw nota's keurig op tijd. Of ze doen dat alsnog snel na een betalingsherinnering.

Zo hoort het in elk geval. Want zo kunt u zich concentreren op uw dienstverlening. U doet waar u goed in bent en biedt kwaliteit en service.

Daarom doen de klanten een beroep op uw organisatie.

Maar...,zo gaat het niet altijd. Niet alle klanten betalen op tijd, ook niet na een betalingsherinnering.

Elke organisatie heeft daar ooit mee te maken.

In goede en in minder goede tijden...

Zorg dat u niet achter het net vist!

Een openstaande rekening hoeft zeker geen reden te zijn om deze direct uit handen te geven. Maar als betaling ook na een betalingsherinnering uitblijft, moet u absoluut de vinger aan de pols houden. En misschien meer dan dat. Dan houdt u niet alleen rekening met de relatie met uw klant, maar ook met de belangen van uw organisatie. Zodat uw inzet, tijd en investeringen niet voor niets zijn geweest. Zorg dus dat u niet achter het net vist!

Verzet tijdig de bakens

Waarschijnlijk wilt u de betalingsachterstand van uw klanten het liefst zelf regelen. In veel gevallen kan dat en verdient dat ook de voorkeur. In een aantal gevallen echter juist niet. Omdat bij voorbeeld uw debiteur herhaaldelijk betaling toezegt, maar uiteindelijk die toezeggingen niet nakomt.

Als betalingsherinneringen - en zo mogelijk ook persoonlijke contacten - niet helpen, moet u tijdig en duidelijk de bakens verzetten. In dat geval doet u er goed aan de vorderingen uit handen te geven. Daarmee kunt u in veel gevallen voorkomen dat u niets meer van uw vordering terugziet. Of slechts een deel daarvan. Waardoor uw rendement onder druk komt, of uw organisatie in liquiditeitsproblemen kan komen.

Als het roer om moet...

Ondanks uw inzet en de relatie met uw klanten blijft in sommige gevallen toch betaling uit. Uw kosten en uw betalingsverplichtingen gaan echter onverminderd door. Daarom moet - zeker in die gevallen - de incasso van de betreffende openstaande nota's onvermijdelijk over een andere hoeg. Zodat u die betalingen alsnog ontvangt.

De zakelijke markt biedt volop mogelijkheden op het gebied van incasso. Maar welke koers wilt u varen? Met wie, en wie heeft dan de touwtjes in handen?

Het maakt veel uit aan wie u uw vorderingen uit handen geeft. Kunt u zich vinden in de benadering, krijgt u het maatwerk dat u wilt en een persoonlijke terugkoppeling hoe de incasso loopt?

Dat zijn slechts enkele vragen die voor u van belang zijn. Naast andere aspecten, zoals optimale aandacht voor elke vordering en de juridische bevoegdheden van degene die de incasso verzorgt.

Gericht op zoek naar de juiste koers...

Als u de vordering uit handen geeft, staat vanzelfsprekend de betaling van uw vordering voorop. Maar ook de benadering vindt u belangrijk. Omdat u zo mogelijk toch een relatie met uw debiteur wilt houden. Ook kan de juiste benadering het verschil zijn tussen een vordering succesvol afronden of deze als 'oninbaar' afboeken.

U kent uw debiteuren en daarom kunt u nuttige informatie over hen geven. Het is dan echter wel belangrijk dat uw vordering vervolgens geen standaardbehandeling krijgt, zoals de meeste andere, onpersoonlijke en massale standaardincasso's.

U wilt tegelijkertijd een efficiënte invordering. Een incassobureau heeft beperkte mogelijkheden. Een gerechtsdeurwaarder heeft meer mogelijkheden en bevoegdheden, waardoor uw vordering bij eventuele juridische vervolgstappen niet nog eens afzonderlijk aan een gerechtsdeurwaarder moet worden voorgelegd.

De juiste koers bepaald...

Met De Zwart & Jongbloets Gerechtsdeurwaarders en incasso bepaalt u in alle opzichten de juiste koers om uw openstaande nota's correct en effectief te incasseren. Met alle deskundigheid, ervaring en persoonlijke aandacht die ons gerenommeerd kantoor u biedt. Flexibel en betrokken omdat wij zelf ondernemer zijn en weten hoe waardevol het is een beroep te kunnen doen op adviseurs die deskundig, snel en flexibel inspelen op uw wensen. Optimaal geautomatiseerd, 24 uur per dag, 7 dagen per week online inzage in de dossiers, voortgangsrapportage, managementinformatie en rapportage van scoringspercentages.

